



HR Partner SIA klients – **CEWOOD** – ir augošs ražošanas uzņēmums, kas specializējas 100% dabiskas izcelsmes griestu un sienu apdares plātņu ražošanā. Uzņēmums ir veiksmīgi pārņēmis un turpina attīstīt vairāk nekā 50 gadus senas koka ēveļskaidu plātņu ražošanas tradīcijas Latvijā. Pateicoties materiāla kvalitātei un regulārām investīcijām ražošanas attīstībā, CEWOOD ir kļuvis par vienu no pasaules līderiem šajā nozarē un regulāri eksportē savu produkciju uz dažādām valstīm. Pateicoties dinamiskajai attīstībai un pieaugošajam darba apjomam, meklējam komandas papildinājumu – profesionāli, kas palīdzēs Baltijas reģiona pārdošanas projektu vadītājam:

➤ **BALTIJAS REĢIONA PĀRDOŠANAS PROJEKTU VADĪTĀJA ASISTENTU/I**

DARBA PIENĀKUMI

- Profesionāla atbalsta sniegšana un asistēšana pārdošanas vadītājam;
- Veidot un uzturēt kontaktus ar esošajiem un jauniem uzņēmuma klientiem;
- Nodrošināt teicamu klientu servisu, apstrādāt pasūtījumus, sekot līdz piegādes procesiem, informēt par jaunumiem;
- Pārdošanas dokumentu, līgumu, piedāvājumu un citu dokumentu sagatave, atbildēt uz klienta korespondenci un e-pastiem;
- Sniegt pēcpārdošanas servisu, *cross-selling* (palielināt piedāvājuma paketi klientam, sekot līdz piedāvājuma cenām, kvalitātei, nosacījumiem);
- Sadarboties ar citām uzņēmuma struktūrvienībām;
- Sekot līdz tirgus tendencēm, konkurentu aktivitātēm, tās analizēt un prezentēt vadībai;
- Līdzdalība stratēģijas izstrādē esošajā segmentā.

PRASĪBAS KANDIDĀTIEM

- Obligāta iepriekšēja B2B pārdošanas un klientu apkalpošanas pieredze, vēlams, kokrūpniecības, celtniecības materiālu vai citā tehniskā segmentā;
- Prasme plānot un organizēt savu darbu, spēja strādāt dinamiskā vidē;
- Izteiktas sadarbības un komunikācijas prasmes, precizitāte, orientācija uz rezultātu;
- Vēlme apgūt jauno, attīstīties tehniskā nozarē;
- Teicamas latviešu, krievu un labas angļu valodu zināšanas;
- Labas datorlietotāja prasmes (MS Office, Excel, Internet Explorer);
- B kategorijas transportlīdzekļa vadītāja apliecība;
- Mobilitāte, iespēja doties komandējumos – vizītēs pie klientiem, darbs izstādēs.

MĒS PIEDĀVĀJAM:

Konkurētspējīgu atalgojumu un motivējošu starptautisko pieredzi;
Aizraujošu un aktīvu darbu augošā ražošanas uzņēmumā ar ērtu biroju Rīgā;
Unikālas profesionālās pilnveides iespējas, apmācības;
Profesionālu, draudzīgu kolektīvu, zinošu vadītāju.