

**Electronic Data Interchange (EDI)** tähendab infosüsteemide vahelist struktureeritud andmete, näiteks tellimuste ja arvete, edastamist.

## Elektroonilise dokumendivahetuse eelised:

- AEG – dokumentide töötlemise kiirus tõuseb
- TÄPSUS – kuna inimese osalus väheneb, siis tekib vähem kulukaid vigu
- TURVALISUS – dokumente saadetakse läbi turvaliste kanalite vaid autoriseeritud vastuvõtjatele
- KULUEFEKTIIVSUS – kaob vajadus infot korduvalt sisestada, dokumentide töötlemise kulud on madalamad
- KIIREM TARNETSÜKKEL – kaup jõuab poodidesse kiiremini ja arved tasutakse rutem



## Mis on Telema EDI Moodul?

Telema EDI Moodul MS Dynamics NAV 2015 tarkvaras loob tehnilise võimaluse vahetada e-dokumente kõigi Telema EDI võrgustikuga liitunud ettevõtetega.

Telema EDI võrgustikus olevate partnerite loetelu saate vaadata: <http://www.telema.eu/clients>

**MS Dynamics NAV 2015 tarkvara Eesti versiooni** arendatud moodul võimaldab vahetada järgnevaid müügidokumente:

- ✓ Müügitellimuse import (ORDER)
- ✓ Saatelehe eksport (DESADV)
- ✓ Vastuvõtukinnituse import (RECADV)
- ✓ Müügiarve eksport (INVOICE)

## Kui palju EDI maksab?

### Tasud Microsoft'ile:

Telema EDI Mooduli litsentsi tasu **1 500 € + 16% BREP** või 65 € kuus litsentsi rendimudeli puhul.

### Tasud HÄT Systems'ile:

- Telema EDI Mooduli juurutus standardtarkvaras maksab kuni **1 500 € (3 päeva töö).**
- Keerulisemate ostu-müügi protsesside korral palume konsulteerida HÄT Systems spetsialistidega.

### Tasud Telemale:

- HÄT Systems'i klientidele, kes kasutavad MS Dynamics NAV 2015 Eesti versiooni, Telema EDI aktiveerimistasu ei kaasne.
- Dokumendivahetuse tasu koosneb kuutasust ja dokumentide arvu põhisest tasust.

## Kuidas EDI-ga alustada?

Kui Teie ettevõte kasutab MS Dynamics Navision 2015 tarkvara Eesti versiooni, piisab kolmest lihtsast sammust, et osa saada EDI eelistest ja vahetada elektroonilisi dokumente rohkem kui 4000 partneriga Balti riikides:

1. Esiteks võtke ühendust HÄT Systems ([www.hat.ee](http://www.hat.ee)) MS Dynamics NAV spetsialistidega telefonil **+372 881 0400** või e-mailil **hat@hat.ee**. Pange tähele, et ainult Microsoft'i tarkvarakindlustusega saate osta Telema EDI Mooduli litsentsi.
2. Teiseks on vaja liituda Telema EDI võrgustikuga. Selleks helistage Telema müügispetsialistidele telefonil **+372 6 510 650** või kirjutage **telema@telema.com**. Peale lepingu allkirjastamist luuakse teile Telema EDI süsteemis kasutajakonto ning seadistatakse ühendused äripartneritega.
3. Kolmandaks on vaja uuendada oma lepinguid äripartneritega ning kokku leppida, et edaspidi liiguvalt EDI dokumendid mööda Telema elektroonilist kanalit.

The screenshot shows the Microsoft Dynamics NAV 2015 application window. At the top, there's a breadcrumb trail: CRONUS International Ltd. > Departments > Telema EDI. Below the header, there's a navigation bar with links like 'Departments', 'Financial Management', 'Sales & Marketing', etc., and a 'Telema EDI' link which is highlighted. To the right, there are sections for 'Lists' (Inbound E-Documents, Outbound E-Documents), 'Archive' (Handled Inbound E-Documents, Handled Outbound E-Documents), and 'Administration' (Telema Setup, Job Queue Entries).

